

**Минимальный список вопросов, на которые Вы должны знать ПРАВИЛЬНЫЕ ответы для успешного открытия и работы Вашего магазина.**

Каждая ошибка это деньги, которые Вы либо потратите в пустую, либо прибыль которую не получите.

## КАЖДАЯ ОШИБКА ЭТО ПОТЕРЯНЫЕ ДЕНЬГИ

Тут незначительная часть вопросов, на которые мы готовы ответить. Вся эта информация получена на личном опыте, проверена на практике.

**Мы заинтересованы, что бы Вы открылись и успешно работали.**

Мы бесплатно расскажем обо всем при **условии закупки у нас товара.**

Если Вы хотите покупать **товар у других поставщиков, стоимость наших услуг составляет 5000 грн.**

В эту стоимость входит помощь при старте и **консультации по всем вопросам минимум 3 месяца.**

Эта сумма смешная по сравнению с тем, что Вы можете не заработать или потратить впустую, не зная всех тонкостей, о которых Вам никто не расскажет. **Это вложение окупится десятки раз.**

### 1. Помещение

- А. Этажность
- Б. Минимальная площадь
- В. Подходящее расположение
- Г. Форма торгового зала
- Д. Когда стоит искать помещение
- Е. Склад
- Ж. Ком. платежи

### 2. Реклама и маркетинг

- А. Наружная реклама
- Б. Мотивация клиентов и работа с постоянными клиентами
- В. Листовки, флаера, купоны
- Г. Реклама в интернете

### 3. Ценообразование и скидки

- А. Оценка товара
- Б. Вес или ценники
- В. Когда начинать распродажи
- Г. Средний чек
- Д. Средняя дневная выручка

## 4. Персонал, оплата труда, мотивация

- А. Подбор персонала
- Б. Формирование ЗП
- В. Скидки персоналу
- Г. Условия труда
- Д. Обучение
- Е. Необходимые минимальные знания

## 5. Оборудование

- А. Выбор торгового оборудования
- Б. Можно ли покупать б/у
- В. Виды оборудования
- Г. Правильное размещение стоек с одеждой, обувью
- Д. Зеркала и примерочные
- Е. Освещение
- Ж. Вешалки

## 6. Товар

- А. Виды секонд-хенда
- Б. Почему отличается цена
- В. Заказ товара в интернете
- Г. Остатки и работа с ними
- Д. Доставка
- Е. Просчет себестоимости

## 7. Учет, документация

- А. Какие документы нужны для открытия
- Б. Как вести учет
- В. Общий учет расходов
- Г. Проверки персонала

## 8. Расчет рентабельности

- А. из чего складываются расходы
- Б. что такое прибыль
- В. Минимальная годовая прибыли среднего магазина
- Г. Платежи регулярные и не регулярные

**Для успешной работы Вашего магазина  
ответить придется на гораздо больший  
список вопросов, и со всем этим мы Вам  
поможем.**